

Fünf Schritte zur überzeugenden Präsentation

Zielgruppe definieren

- Zielgruppe beschreiben (bspw. Persona erstellen)
- Was sind die Probleme, welche die Zielgruppe gelöst haben möchte?
- Mit was kann die Zielgruppe begeistert werden?
- Was denkt die Zielgruppe über Absender und das Thema?
- Wie gut kennt die Zielgruppe das Thema?

Wirkungsabsicht bewusst machen

- Welche Reaktion soll am Ende einer Präsentation erfolgen?
- Wenn nur eine Frage gestellt werden könnte, welche wäre das?
- Wenn nur eine Aussage gemacht werden dürfte, welche wäre das?

Hauptargumente finden

- Was muss gesagt sein, damit die Wirkung eintrifft?
- Warum sollte die Zielgruppe zuhören?
- Mit welchen Argumenten lässt sich die Zielgruppe überzeugen?
- Wie profitiert die Zielgruppe von dem, was der Absender will?
- Was könnte zu Widerstand führen und wie lässt sich dies verhindern?

Storytelling ausformulieren

- Wie müssen die Hauptargumente in einer Story verpackt sein, damit die Zielgruppe begeistert ist? (bspw. Golden Circle) - auf ½ - 1 A4-Seite: Wie geht die Geschichte?

Präsentation erstellen und mit Story überprüfen